

PENERAPAN PEMBUKUAN KAS KECIL MENGGUNAKAN MS. EXCEL, *STOCK OPNAME*, SERTA MARKETING SOSIAL MEDIA PADA GAJA SILVER BALI

Putu Ayu Meidha Suwandewi¹⁾, Ni Kadek Riesna Yusmita²⁾

Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mahasaraswati Denpasar

Email : ayunmeidha@unmas.ac.id

ABSTRAK

Pandemi Covid-19 merupakan penyakit menular yang disebabkan oleh jenis coronavirus yang baru ditemukan. *Covid-19* ini melanda hampir setiap Negara di dunia pada awal tahun 2020. Kondisi perekonomian global sejak pandemi *Covid-19* muncul masih dipenuhi dengan ketidakpastian yang tinggi. Salah satu perusahaan yang terkena dampak dari pandemic *Covid-19* ini yaitu Gaja Silver Bali. Gaja Silver Bali merupakan perusahaan manufaktur yang berlokasi di Jalan Raya Celuk Sukawati, Kabupaten Gianyar. Dengan adanya program pengabdian masyarakat ini bertujuan untuk membantu Gaja Silver Bali dalam menghadapi dampak pandemi *Covid-19*. Dimana permasalahan yang dihadapi Gaja Silver Bali yaitu menurunnya penjualan barang produksi selama masa pandemi. Dengan itu, diperlukan pengoptimalan keadaan perusahaan untuk memperbaiki sistem kerja yang lebih efektif dan efisien. Solusi dari program kerja ini adalah pengoptimalan pencatatan kas kecil menggunakan Ms. Excel, melakukan *stock opname* dapat membantu mempermudah karyawan dalam mengetahui sisa persediaan barang, dan memberikan pengedukasian mengenai pemasaran produk secara online menggunakan media sosial seperti Instagram atau situs online lainnya. Program kerja ini diharapkan dapat memberikan manfaat untuk masyarakat terutama perusahaan yang terdampak pandemi *Covid-19*, serta meningkatkan produktifitas perusahaan untuk kedepannya.

Kata Kunci : *Covid-19*, Kas Kecil, *Stock Opname*, Marketing Media Sosial

ANALISIS SITUASI

Pada awal tahun 2020, wabah penyakit *corona virus (Covid-19)* melanda hampir setiap negara di dunia. Virus ini pertama kali terdeteksi di Wuhan, China. Virus corona adalah virus yang menyerang sistem pernapasan manusia. Penyebaran virus ini begitu cepat sehingga banyak negara yang terjangkit, salah

satunya Indonesia. Wabah virus corona di Indonesia saat ini semakin meningkat dan angka kematiannya juga semakin meningkat. Dampak dari pandemi Covid-19 akan terus dirasakan oleh oleh berbagai lapisan masyarakat selama tahun 2021 (Smeru, 2021).

Jauh sebelum adanya Covid-19 ini, Desa Celuk merupakan salah satu desa yang ada di Bali yang dikernal sebagai desa pengrajin emas dan perak sejak tahun 1976. Pada saat itu obyek wisata di Bali mulai di kenal oleh wisatawan mancanegara. Hasil kerajinan emas dan perak yang di hasilkan di desa Celuk memiliki kualitas yang tinggi, serta dapat memproduksi dalam jumlah yang besar.

Hampir semua penduduk setempat, bekerja sebagai pengrajin perak dan bergerak dalam usaha jual beli perak. Pengerajin di desa Celuk sangat terampil dalam mengembangkan desain dan kreasi kerajinan perhiasan silver.

Hasil produksi pengrajin di desa Celuk bahkan sudah memasuki pasar nasional maupun internasional. Kualitasnya yang tinggi serta keunikan bentuk dan desain yang dimiliki, menjadikan emas dan perak Desa Celuk diminati pasar internasional. Untuk memberi kepuasan kepada pembeli. Pembeli juga bisa membuat sendiri perhiasan yang mereka inginkan. (Liputan6.com, 2018)

Setelah adanya pandemi Covid-19 ini, banyak usaha yang mengalami penurunan omset penjualan. Salah satu perusahaan yang terdampak Pandemi Covid-19 yakni Gaja Silver Bali.



Gambar 1.1. Gedung Depan Gaja Silver Bali

Perusahaan Gaja Silver Bali merupakan usaha perhiasan yang dimiliki oleh Putu Asri Paramita, SE. Gaja Silver Bali berlokasi di di Jalan Raya Celuk Sukawati, Kabupaten Gianyar. Usaha ini sudah berdiri sejak tahun 2014. Gaja Silver Bali merupakan salah satu usaha manufaktur yang memproduksi perhiasan dari bahan perak, seperti gelang (*bangle*), anting-anting (*earrings*), mata kalung (*pedant*), kalung (*necklace*), cincin (*ring*), dan *custom order*.

Dengan adanya pandemi Covid-19 ini, menyebabkan menurunnya penjualan barang produksi. Dengan itu, diperlukan lebih pengoptimalan keadaan perusahaan untuk memperbaiki sistem kerja yang lebih efektif dan efisien kedepannya. Hal- hal yang perlu dioptimalkan dalam sistem kerja Gaja Silver Bali, yaitu menerapkan kas kecil menggunakan Ms. Excel, melakukan *stock opname*, serta melakukan marketing sosial media guna meningkatkan pejualan barang produksi.

Hal yang perlu dioptimalkan yang pertama yaitu penerapan kas kecil menggunakan Ms. Excel. Pengelolaan kas kecil merupakan kegiatan pemanfaatan atas semua dana kas kecil yang diperlukan untuk mengkoordinasikan transaksi kas kecil dan mempermudah mendapatkan informasi tentang data kas kecil yang terjadi di perusahaan. Tujuan dari pencatatan ini adalah agar menjadi bukti untuk mempertanggungjawabkan atas semua biaya yang dikeluarkan. Dengan melakukan penerapan kas kecil menggunakan Ms. Excel akan mempermudah karyawan dalam melakukan pekerjaan. Dalam Ms. Excel sudah terdapat rumus-rumus yang dapat dipakai dalam mempercepat perhitungan.

Penerapan *stock opname* pada Gaja Silver Bali merupakan salah satu hal yang perlu dilakukan, karena terdapat pengambilan beberapa barang yang dibutuhkan untuk pengiriman kepada customer tanpa dilakukan pencatatan. Hal ini dapat memicu kecurangan dalam pengambilan barang lebih dari seharusnya. Dengan itu, diperlukan *stock opname* untuk mengetahui keakuratan perhitungan dengan cara mencocokkan catatan pembukuan dengan *stock* barang yang ada di gudang penyimpanan. *Stock opname* ini dapat dilakukan dengan menggunakan aplikasi yang sudah tersedia di Gaja Silver Bali.

Pandemi *Covid-19* membuat seluruh sektor ekonomi terpukul dan saat ini, hanya aktivitas ekonomi yang beralih ke media digital yang bisa bertahan menghadapi tantangan (Liputan6.com, 2020). Marketing sosial media merupakan salah satu yang harus diterapkan Gaja Silver Bali pada saat pandemi *Covid-19* ini. Pemasaran menjadi hal yang harus dijadikan bahan pertimbangan penting, karena pemasaran adalah ujung tombak usaha ini dalam mengenalkan produk kerajinan perak ke khlayak luas. Karena hal inilah, diperlukannya pengedukasian mengenai pemanfaatan pemasaran secara online agar dapat memperbaiki omset penjualan selama pandemi.

PERUMUSAN MASALAH

Berdasarkan uraian analisis situasi diatas, maka diperoleh identifikasi permasalahan mitra sebagai berikut :

1. Bagaimana cara Gaja Silver Bali mengoptimalkan pencatatan kas kecil menggunakan Ms. Excel?
2. Bagaimana cara Gaja Silver Bali menghitung persediaan barang secara fisik di gudang ?
3. Bagaimana cara Gaja Silver Bali memasarkan barang produksi menggunakan kemajuan teknologi saat ini?

SOLUSI YANG DIBERIKAN

Berdasarkan uraian permasalahan diatas, maka solusi yang diberikan pada kegiatan pengabdian masyarakat adalah sebagai berikut :

1. Memberikan edukasi kepada karyawan Gaja Silver Bali agar dapat menggunakan Ms. Excel untuk melakukan pencatatan kas kecil. Dimana dengan menggunakan kas kecil akan lebih mempermudah pekerjaan, karena terdapat banyak rumus yang bisa dipakai untuk lebih mempercepat perhitungan atau membuat sebuah pola dengan hitungan yang sudah otomatis berjalan. Dengan demikian akan mempermudah karyawan serta mempercepat proses kas kecil yang akan dilakukan. Akan tetapi dalam melakukan penginputan kas kecil, karyawan harus tetap teliti agar tidak terjadi kesalahan.
2. Memberikan edukasi untuk melakukan *stock opname* yang dapat membantu mempermudah karyawan dalam mengetahui sisa persediaan barang di gudang. Banyak manfaat yang didapatkan dengan melakukan *stock opname* yaitu, mengetahui keakuratan perhitungan dengan cara mencocokkan catatan pembukuan dengan *stock* barang yang ada di gudang penyimpanan, membantu

mengetahui keberadaan persediaan yang sebenarnya dimiliki oleh perusahaan, membantu mengidentifikasi kecurangan atau kelalaian yang terjadi di bagian internal perusahaan, dan lain sebagainya. *Stock opname* di Gaja Silver Bali dapat menggunakan aplikasi yang sudah tersedia, dimana dalam penginputan persediaan dikelompokkan sesuai jenis barang diantaranya, gelang, anting-anting, mata kalu, kalung, cincin, dan *coustom order*.

3. Memberikan pengedukasian mengenai pemasaran kepada Gaja Silver Bali bahwa mempromosikan barang produksi secara online menggunakan sosial media atau situs online seperti Instagram akan membantu meningkatkan penjualan. Kemajuan sosial media saat ini perlu dimanfaatkan untuk membantu mempromosikan barang yang akan dijual. Dimana saat ini hampir semua perusahaan menggunakan media sosial, terlebih di masa pandemi *Covid-19* kegiatan diluar rumah sangat dibatasi. Mitra akan diberikan edukasi mengenai cara penggunaan media sosial dalam proses pemasaran produk.

METODE PELAKSANAAN

Langkah atau tahapan yang akan ditempuh dalam pelaksanaan program kegiatan penerapan kas kecil menggunakan Ms. Excel, *stock opname*, dan marketing sosial media pada Gaja Silver Bali adalah sebagai berikut :

1. Metode Pemahaman

Memberikan pemahaman kepada karyawan tentang cara menggunakan Ms. Excel dalam melakukan pencatatan kas kecil agar lebih efektif dan efisien. Memberikan pemahaman kepada karyawan tentang cara melakukan *stock opname* dimana harus memastikan bukti fisik dan pencatatan di aplikasi berjumlah sama. Serta memberikan pemahaman tentang cara mempromosikan barang produksi melalui media sosial untuk membantu meningkatkan penjualan perusahaan. Pemahaman ini dilakukan selama 1 hari.

2. Metode Pelatihan

Memberikan pelatihan kepada karyawan tentang cara membuat kas kecil di Ms. Excel serta memasukkan rumus-rumus yang sudah tersedia agar pekerjaan dalam penginputan kas kecil lebih cepat. Memberikan pelatihan kepada karyawan tentang cara melakukan penghitungan barang sesuai dengan jenis barang di gudang dan cara penginputan di aplikasi yang

sudah tersedia. Memberikan pelatihan tentang cara mempromosikan berbagai jenis barang melalui media social seperti Instagram. Pelatihan ini berlangsung selama 4 hari.

3. Metode Pendampingan

Melakukan pendampingan karyawan dalam menginput kas kecil di Ms. Excel. Melakukan pendampingan terhadap karyawan dalam menghitung jumlah barang yang ada di gudang dan menginput di aplikasi yang sudah tersedia. Pendampingan ini dilakukan selama 6 hari.

4. Metode Pelatihan Mandiri

Dalam metode ini digunakan untuk mengetahui sejauh mana karyawan dapat memahami dalam menggunakan Ms. Excel dalam melakukan penginputan kas kecil. Serta dapat mengetahui ketelitian karyawan dalam melakukan *stock opname* berdasarkan hasil dari pelatihan yang telah dilakukan. Pelatihan mandiri ini berlangsung selama 5 hari.

HASIL PENGABDIAN

MASYARAKAT

Kegiatan Pengabdian Masyarakat ini dilaksanakan pada perusahaan Gaja Silver Bali. Kegiatan diawali observasi terhadap permasalahan yang dihadapi oleh perusahaan saat menghadapi dampak dari pandemi Covid-19. Dimana dari hasil

observasi ditemukan permasalahan terkait menurunnya penjualan barang produksi. Dengan itu, diperlukan lebih pengoptimalan keadaan perusahaan untuk memperbaiki sistem kerja yang lebih efektif dan efisien kedepannya.

Partisipasi karyawan dalam kegiatan pengabdian ini yaitu mengoptimalisasikan kemampuan karyawan dalam penerapan kas kecil menggunakan Ms. Excel.



Gambar 1. Memberikan pemahaman sekaligus pelatihan penerapan kas kecil menggunakan Microsoft Excel

Selain itu, adapun kegiatan mengoptimalisasikan *stock opname* dengan menggunakan aplikasi yang sudah tersedia, serta melakukan pemasaran melalui media sosial seperti Instagram untuk menunjang penjualan barang produksi.



Gambar 2. Memberikan pelatihan dalam penerapan stock opname melalui aplikasi yang sudah tersedia.



Gambar 3. Proses pendokumentasian barang yang akan dipromosikan di sosial media dengan aplikasi Instagram dengan nama akun gajasilverbali.

Dengan adanya kegiatan ini, karyawan dapat melakukan pekerjaan dengan waktu yang lebih efektif dan efisien. Berikut ini Terbukti dari antusiasme karyawan dalam mengikuti segala kegiatan, mulai dari pemahaman, pelatihan, pendampingan, serta pelatihan mandiri. Dari dilakukannya kegiatan pengabdian masyarakat ini, karyawan dapat mengetahui pentingnya melakukan pencatatan kas kecil menggunakan Ms. Excel, melakukan *stock opname*, serta mempromosikan produksi barang melalui sosial media yang bermanfaat untuk meningkatkan penjualan bagi Gaja Silver Bali.

Kegiatan yang dilakukan dalam pengabdian masyarakat ini yaitu :

1. Mengoptimalkan pembukuan kas kecil menggunakan ms. excel
Spesifikasi Keegiatannya yaitu Menginput pengeluaran kas kecil dari bukti nota dan faktur menggunakan Ms. Excel, memastikan jumlah sisa uang kas kecil dan pencatatan kas kecil di Ms. Excel sama.
2. Mengoptimalkan *stock opname* menggunakan aplikasi yang sudah tersedia.
Spesifikasi kegiatannya yaitu menghitung stock barang yang ada di gudang penyimpanan, menginput jumlah stock barang pada aplikasi yang sudah tersedia,

- dan melakukan pencatatan pada saat pengeluaran dan penambahan pada gudang penyimpanan
3. Meningkatkan pemasaran melalui marketing sosial media untuk meningkatkan penjualan.

Spesifikasi kegiatannya yaitu memilih barang yang akan dipromosikan, melakukan dokumentasi barang dan pengeditan foto yang akan diunggah di social media, serta melakukan promosi barang produksi melalui sosial media seperti Instagram.

Dalam pelaksanaan di lapangan terdapat beberapa faktor pendukung maupun faktor penghambat yang dialami. Hal tersebut sangat wajar dialami dalam kondisi apapun ketika memasuki dunia pekerjaan.

Adapun faktor pendukung keberhasilan kegiatan pengabdian masyarakat tersebut, yaitu sebagai berikut :

1. Pemilik Gaja Silver Bali yang memberikan izin serta mendukung kegiatan pengabdian ini.
2. Karyawan Gaja Silver Bali yang mendukung serta berpartisipasi dengan baik selama kegiatan berlangsung.

Adapun faktor penghambat keberhasilan kegiatan pengabdian masyarakat tersebut, yaitu sebagai berikut :

1. Ada beberapa karyawan yang tidak bisa mengikuti kegiatan karena ada pekerjaan yang harus diselesaikan terlebih dahulu.

KESIMPULAN DAN SARAN

Kesimpulan

Program pengabdian masyarakat Universitas Mahasaraswati di Gaja Silver Bali yang terletak di Jalan Raya Celuk, Sukawati, Kabupaten Gianyar secara umum terlaksana dengan baik dan lancar. Kesimpulan yang dapat diperoleh dari pelaksanaan penerapan kas kecil menggunakan Ms. Excel, mengoptimalkan *stock opname*, serta menerapkan pemasaran barang produksi menggunakan sosial media telah berhasil ditingkatkan melalui pemahaman, pelatihan, pendampingan, serta pelatihan mandiri.

Dengan adanya kegiatan ini, karyawan dapat melakukan pekerjaan dengan waktu yang lebih efektif dan efisien. Adapun faktor pendukung keberhasilan kegiatan pengabdian masyarakat ini yaitu pemilik serta karyawan Gaja Silver Bali. Dari dilakukannya kegiatan pengabdian masyarakat ini, karyawan dapat mengetahui pentingnya melakukan pencatatan kas kecil menggunakan Ms. Excel, melakukan *stock opname*, serta mempromosikan produksi barang melalui sosial media yang bermanfaat untuk

meningkatkan penjualan bagi Gaja Silver Bali.

Saran

Penerapan kas kecil menggunakan Ms. Excel, pengoptimalisasian *stock opnmae*, serta marketing sosial media pada Gaja Silver Bali diharapkan lebih konsisten dalam menjalankannya dan lebih ditingkatkan lagi. Dengan adanya teknologi yang semakin berkembang akan membantu memudahkan pekerjaan karyawan apabila dimanfaatkan dengan sebaik-baiknya.

Sedangkan bagi mahasiswa yang melaksanakan pengabdian masyarakat sebaiknya melakukan koordinasi terlebih dahulu kepada instansi atau perusahaan terkait agar pelaksanaan kegiatan kerja berlangsung dengan lancar. Selain itu, perusahaan atau instansi akan senantiasa membantu mahasiswa dalam mencapai target dalam melakukan kegiatan program kerja apabila dari pihak mahasiswa dapat melakukan komunikasi dengan baik dan sopan

DAFTAR PUSTAKA

Liputan6.com. (2018). “Desa Celuk Bali bak Surga Perhiasan Perak dan Emas”
<https://www.liputan6.com/lifestyle/read/3669797/desa-celuk-bali-bak-surga-perhiasan-perak-dan-emas>, diakses pada 04 April 2022

Liputan6.com. (2020). “Sri Mulyani: Corona Beri 3 Dampak Besar ke Ekonomi Indonesia”
<https://www.liputan6.com/bisnis/read/4292763/sri-mulyani-corona-beri-3-dampak-besar-ke-ekonomi-indonesia>, diakses pada 04 April 2022

Smeru. (2021). “Ringkasan Eksekutif: Dampak Sosial Ekonomi Covid-19 terhadap Rumah Tangga dan Rekomendasi Kebijakan Strategis untuk Indonesia”
<https://smeru.or.id/id/content/ringkasan-eksekutif-dampak-sosial-ekonomi-covid-19-terhadap-rumah-tangga-dan-rekomendasi> , diakses pada 04 April 2022

LPPM. 2022. *Buku Panduan Kuliah Kerja Nyata Alternatif Peduli Pandemi Covid-19*. Denpasar: Universitas Mahasaraswati Denpasar